

LA COTIZACIÓN DE LAS MATERIAS PRIMAS AGRÍCOLAS: DESAFÍOS PARA EL DESARROLLO Y LA SEGURIDAD ALIMENTARIA

Cécile Couharde, Vincent Geronimi, Armand Taranco – ¿Los aumentos recientes de las cotizaciones de las materias primas traducen la entrada en un régimen de precios más elevados?

En este artículo, buscamos verificar si el aumento de la cotización de los productos primarios, y en particular de los productos alimentarios, que se constata recientemente traduce un cambio de régimen hacia precios más elevados. Para responder a esta interrogación, estudiamos, en el marco del filtro de Kalman y de un modelo de cambio de régimen de Markov, la dinámica de los términos de intercambio de los productos primarios y de los productos primarios alimentarios para el período 1900-2010. Nuestros resultados sostienen la hipótesis que afirma que los términos del intercambio de las materias primas y los productos alimentarios habrían entrado, desde el año 2006 (2008 para los productos alimentarios) en un nuevo régimen dinámico, caracterizado por un nivel promedio de precios superior a más del 50% de aquel que prevaleció en el período 1986-2005 (1986-2007 para los productos alimentarios).

Palabras clave : Productos primarios, filtro de Kalman, modelos de cambio de régimen de Markov.

Marie-Hélène Hubert – Alimento versus carburantes: ¿cuáles son los elementos del debate?

En reacción a las políticas de sostén de los biocarburantes, numerosas voces se elevan para alertar sobre los peligros de estas elecciones en materia de política energética. Los biocarburantes son principalmente acusados de crear tensiones sobre los mercados agrícolas mundiales restringiendo la oferta de productos alimentarios. Analizaremos los desarrollos económicos recientes en torno del tema de alimento versus carburante. Con el objetivo de plantear los términos del debate, presentamos las políticas de sostén, después de haber diferenciado entre las diferentes categorías de biocarburantes. Por último analizaremos los resultados de los estudios económicos que buscan medir el impacto de los biocarburantes sobre los mercados agrícolas.

Palabras clave : Biocarburantes, políticas de biocarburantes, precios de los productos alimentarios.

Franck Galtier – Gestionar la inestabilidad de los precios alimentarios. Soluciones diferentes para el norte y para el sur y para los mercados internacionales

En lo que se refiere a la gestión de la inestabilidad de los precios alimentarios, una doctrina se impone desde fines de los años 1980. Su mensaje principal es que es preferible tratar los efectos de la inestabilidad, sin impedir la fluctuación de los precios. Se apoya principalmente sobre los instrumentos de cobertura del riesgo-precio completados, tratándose de precios alimentarios en los países en desarrollo, a través de instrumentos públicos de gestión de crisis (ayudas de urgencia). El objetivo de este artículo es discutir la pertinencia de esta doctrina, distinguiendo los casos de los mercados internos de los países en desarrollo, de los mercados internos de los países desarrollados y de los mercados internacionales.

Palabras clave : Inestabilidad de precios, revolución verde, seguridad alimentaria, estabilización de los precios.

Élodie Maître d'Hôtel, Hélène David-Benz, Françoise Gérard – Las políticas de gestión de la inestabilidad de los precios agrícolas: lecciones de las experiencias llevadas a cabo en Madagascar, Mali y Zambia

Este artículo aborda la factibilidad de las políticas destinadas a limitar la inestabilidad de los precios agrícolas en los países en desarrollo. Analizando las experiencias recientes de Madagascar, Mali y Zambia, mostramos que la capacidad de las políticas para contener la inestabilidad de los precios depende de las condiciones en las cuales estas políticas son definidas y puestas en práctica y particularmente de: el apoyo sobre sólidos peritajes; el manejo de los costos; la previsibilidad de las políticas; y, por último, el control de la puesta en práctica de esas políticas. Este artículo abre una reflexión en torno del carácter más o menos arriesgado de las intervenciones planeadas y sobre la posibilidad de replicar esas intervenciones en diferentes países, en un contexto en el cual las recetas "one size fits all" son privilegiadas.

Palabras clave : Volatilidad de los precios agrícolas, inestabilidad de los precios agrícolas, regulación, políticas.

Benoit Daviron – Precios internacionales de los productos alimentarios: ¿volatilidad o aumento duradero? Implicancias para el debate internacional

Desde el año 2006, los mercados internacionales de productos alimentarios conocieron dos escaladas. La primera fue frenada por la crisis económica y financiera de 2008. La segunda todavía está en curso. Esta situación ha generado un gran número de debates, trabajos e iniciativas, tanto en el mundo universitario como en las ONG y, por supuesto, en los gobiernos. Este artículo presenta las principales conclusiones del informe del Panel de expertos de alto nivel del Comité de seguridad alimentaria (HLPE) que sintetiza esos diferentes trabajos y luego los confronta al discurso dominante de las organizaciones internacionales.

Palabras clave : Productos alimentarios, precios internacionales, volatilidad, alza, seguridad alimentaria, G20.

VARIA**Cécile Bidaud – ¿REDD+, un mecanismo innovador? El caso de la selva de Makira en Madagascar**

Este artículo aborda los cambios aportados por el nuevo mecanismo REDD+, en términos teórico y prácticos, en relación con tres aspectos: la escala de la gobernanza, los pagos por los servicios ambientales y la remuneración basada en los resultados. Pese a una retórica conceptual y un mecanismo de gobernanza internacional innovadores, los cambios en las prácticas todavía no se constatan en relación con el primer proyecto piloto REDD+ en Madagascar. Este no se diferencia de los proyectos de conservación anteriores sino que reproduce los modelos en vigencia desde más de quince años, los de las zonas protegidas, rodeadas de zonas de transferencia de la gestión a las poblaciones locales.

Palabras clave : Gobernanza, REDD+, selva, conservación, Madagascar.

Pierre Salama – “Misterio”, “sorpresa”, “reproche a la teoría económica”. ¿Qué pensar de la evolución de la distribución del ingreso en las economías semi-industrializadas latinoamericanas?

La estabilidad aparente de las partes relativas, ganancias y salarios, en los ingresos durante los años 2000 o el aumento de la parte de los salarios en los países de América Latina parece ser una “sorpresa”, según Kaldor, un “misterio”, para Schumpeter o incluso “un reproche a la teoría económica” según Robinson. Las diferentes teorías que buscan explicar la distribución del valor agregado insisten, según los autores, sobre la amplitud relativa de la inversión, la importancia del ahorro, los diferentes tipos de progreso técnico (sesgado o no), la amplitud de las capacidades de producción ociosas, la estructura de los costos, la importancia de los productos intermediarios y la búsqueda de tasas de margen por parte de los empresarios y el conflicto distributivo. Interrogamos los principales modelos macroeconómicos – los de Kaldor, Robinson y Kalecki – para superar este “reproche a la teoría económica”.

Palabras clave : Keynesianos, post-keynesianos, distribución del ingreso de los factores, análisis macroeconómicos del desarrollo económico, distribución del ingreso, América Latina, Caribe.

Philippe Lavigne Delville – ¿Enfrentar la incertidumbre? Los proyectos de desarrollo a contramano de la “revolución del management de proyecto”

Los proyectos de desarrollo en África tienen objetivos cada vez más sociales e institucionales. Sin embargo, su management registra una burocratización creciente. Esta paradoja es aún más patente si se tiene en cuenta que esta evolución está a contramano de la gestión de los proyectos en los países industrializados. Allí, la consideración de la incertidumbre inherente a la actividad proyecto y la multiplicidad de participantes condujo al cuestionamiento de los procesos estandarizados en beneficio de procesos de construcción de una acción

colectiva. Esta situación interroga las lógicas institucionales de las instituciones de ayuda, entre contradicciones de la intervención social y contradicciones de las situaciones de ayuda.

Palabras clave : Proyectos de desarrollo, ciclos de proyecto, management de proyectos, burocratización, incertidumbre.

Benjamin Garnaud, Julien Rochette – Rol y límites del enfoque proyectos en el acondicionamiento del litoral en Nador (Marruecos)

El proyecto constituye un modo particular de organización de la acción pública que dominó durante largo tiempo las prácticas de ayuda al desarrollo. En los años 1980, la identificación de sus límites condujo al cuestionamiento de esta primacía, al tiempo que surgieron soluciones paliativas. Este artículo se interroga sobre la eficacia de ese cuestionamiento en el caso concreto del acondicionamiento de la laguna de Nador (Marruecos). Demuestra que el proyecto sigue siendo el instrumento privilegiado de la cooperación para el desarrollo y que ésta no se ha liberado de los defectos denunciados desde hace cuarenta años.

Palabras clave : Proyectos, ayuda al desarrollo, gestión integrada de zonas costeras, acción pública.

Diadié Diaw – Los productos de “baja gama” en el comercio Sur-Sur. El caso de los intercambios entre África subsahariana y los países en desarrollo de Asia

Este trabajo se propone analizar los determinantes del comercio de productos de baja gama desde una perspectiva comparativa con el comercio global. Intenta igualmente evaluar los riesgos de la competencia entre los países en desarrollo, en particular aquellos de África subsahariana y de Asia. Intenta así evaluar las oportunidades de posicionamiento disponibles para los países en desarrollo menos avanzados, en un contexto de evolución constante de la estructura de las exportaciones de los países líderes del Sur. Este trabajo intenta aportar respuestas en torno de los riesgos de la competencia frecuentemente mencionada entre los países de África y los países como China.

Palabras clave : Comercio Sur-Sur, desarrollo, baja gama.

Thierry Coville – Las PYMES iraníes: ¿un potencial para la exportación sin explotar?

Las PYMES constituyen la gran mayoría de las empresas iraníes y están, al mismo tiempo, caracterizadas por un tamaño muy reducido. Representan una parte muy limitada de las exportaciones no petroleras. Su escaso desarrollo internacional se explica sobre todo por un contexto institucional que favoreció el desarrollo de comportamientos rentistas. Este contexto está además marcado por una débil protección de los derechos de propiedad y un sistema financiero que favorece a las grandes empresas estatales. Las reformas económicas actuales son en realidad ineficaces ya que no modifican estos funcionamientos institucionales.

Palabras clave : PyMEs, Irán, exportaciones, petróleo, rentistas, propiedad, bancos, Estado.

This document was created with Win2PDF available at <http://www.daneprairie.com>.
The unregistered version of Win2PDF is for evaluation or non-commercial use only.